

セミナー要旨

件名	調達業務基礎を一日で徹底的に学ぶセミナー	開催年月日 2024年6月12日	
要旨	調達・購買業務に必要な基礎知識やスキルを学習する。また、業務に必要なツール類（帳票類）を知ることによって、明日からの実務に即役立てることができる。	場所・開催社	オンライン配信 未来調達研究所株式会社主催
具体的内容	<p>第1講. 調達・購買の基本</p> <ul style="list-style-type: none"> ・調達・購買担当者は何を考え業務をすべきか ・調達・購買業務の役割と重要性 ・調達・購買担当者に求められる能力 <p>第2講. 調達・購買業務の基礎</p> <ul style="list-style-type: none"> ・交渉基礎 ・調達・購買プロセス ・RFxの提示 ・適切な発注数を決定する ・下請法の基礎 ・納期・品質の確保 ・在庫管理と在庫のコスト <p>第3講. コスト削減の基礎</p> <ul style="list-style-type: none"> ・ABC分析 ・調達戦略書の作り方 ・コスト削減4つのアプローチ ・2つのコスト分析手法 <p>第4講. サプライヤマネジメントの基礎</p> <ul style="list-style-type: none"> ・サプライヤ評価とは ・サプライヤ評価具体的指標 ・評価結果に応じたサプライヤ入れ替え ・サプライヤミーティング 		
提供ツール	<ul style="list-style-type: none"> ・「調達・購買業務各種情報入手先」 ・「RFI」フォーマット ・「RFQ」フォーマット ・「見積書」フォーマット ・「交渉術一覧」 ・「調達戦略書」フォーマット ・調達戦略書解説 ・「コストドライバー分析シート」 ・「サプライヤ評価表」フォーマット ・サプライヤ評価表解説 ・「取引先評価通知書」フォーマット その他 		
その他特典資料	<ul style="list-style-type: none"> ●講義で使用する調達・購買業務ツール類の全ファイル ●「調達・購買業務に使えるパワーポイントテンプレート集20パターン」ファイル ●「世界一の購買部を作ってみろ！」書籍（PDF）ファイル ●「モチベーションゼロの仕事術」音声ファイル ●「調達・購買担当者のための意識改革講座」音声ファイル ●「調達・購買担当者が真面目に確実に人生確変モードに入る方法」音声ファイル 		